



ORACLE NETSUITE 激励管理解决方案

灵活的销售佣金管理

Oracle NetSuite 激励管理模块可帮助企业设计和跟踪销售佣金计划并支付佣金。

NetSuite 提供了一个易于使用的解决方案来应对创建和维护复杂的多层佣金计划的挑战，包括根据配额、销售量、服务项目、产品盈利能力甚至是一次性“销售人员奖励基金”等标准来管理和计算销售薪酬。

NetSuite 通过自动佣金报告清楚地向销售团队展示激励计划，确保销售代表理解激励措施并向业务目标看齐。

主要功能

- 基于多种标准的**佣金计算规则**
- **计算并报告**合作伙伴佣金
- **多种尺度选项**：线性、边际、目标系数
- 就同一销售事务在团队成员间**分配佣金**
- 通过销售经理和/或会计人员**处理佣金支付事务**
- **使用分析来预测**佣金收入

轻松地集中管理佣金计划

使用 Oracle NetSuite 激励管理模块，您能以协作方式集中管理佣金计划。高管、销售经理和财务经理都可以在类似于电子表格的熟悉界面中管理佣金安排中的薪酬规则。您可以用不同的绩效度量配置佣金规则，包括：

- **配额：**基于按总销售额、产品或服务、子公司、业务类型、部门或地点分类的每个周期（每月、每季度、每年或者年初至今）
- **总销售额或销售量：**基于按产品或服务、业务类型、部门或地点分类的每个订单或周期。
- **盈利能力：**基于按产品分类的每个订单。
- **定制衡量：**对于所有基于配额和销售额的佣金计划，NetSuite 还允许根据定制标准计算佣金。

借助 Oracle NetSuite 激励管理模块，您可以在综合佣金计划中设置多个佣金安排，以配置多种规则和执行不同的有效期，从而灵活地规划和部署佣金计划。

支持复杂佣金规则

Oracle NetSuite 提供了复杂的规则管理功能，确保您可以根据需要定制佣金结构并处理支付事务：

主要优势

- 实时了解佣金信息，激励销售人员更努力地工作。
 - 减少销售佣金计算错误。
 - 轻松部署新的佣金计划。
-
- 在 Oracle NetSuite 中，您可以根据线性尺度、边际尺度或目标系数来计算佣金，或者不采用任何尺度。线性尺度将根据订单总价值确定佣金。边际尺度将订单价值拆分成多个部分，各部分相应地分配各个步骤的比例。采用目标系数的佣金安排将使用线性尺度，按目标系数百分比提供佣金。
 - 轻松计算一线销售人员贡献给经理和高管的间接佣金。您只需设置适用于销售经理和高管的佣金安排。当团队中的一线销售人员获得合格订单时，经理或组织层次结构中其他有资格人员的薪酬将体现他们应得的佣金。

- 根据需要分配佣金。团队销售功能可帮助您将同一销售事务的佣金分配给多方人员。您只需为参与事务的各位销售人员指定适当的贡献百分比，便可让佣金安排自动根据贡献百分比确定佣金分配。

管理合作伙伴佣金和特许权使用费

Oracle NetSuite 激励管理模块可在扩展后计算合作伙伴佣金并提供相关报告。您可以就同一销售事务同时向公司员工和合作伙伴支付佣金：

- 可以根据为公司员工设置的参数来计算合作伙伴佣金，例如按销售额、销售量、盈利能力等计算。
- 还可以更灵活地使用定制标准来计算合作伙伴佣金。

SALES REP	DATE	SCHEDULE	TRANSACTION TYPE	DOCUMENT NUMBER	TRANSACTION BASE AMOUNT	CALCULATED AMOUNT	ELIGIBLE TOTAL	AUTHORIZED TOTAL	REJECTED TOTAL	PAID TOTAL
Sam R Cruz	2/2/2015	% of Sales Transaction Cash Sale		1251	\$695.00	\$34.75	\$34.75			
	10/12/2015	% of Sales Transaction Cash Sale		1280	\$11,973.20	\$1,197.32	\$1,197.32			
	10/13/2015	% of Sales Transaction Cash Sale		1283	\$23,976.00	\$2,397.60	\$2,397.60			
	9/2/2015	% of Sales Transaction Cash Sale		1302	\$18,595.50	\$1,859.55	\$1,859.55			
	10/27/2015	% of Sales Transaction Cash Sale		1306	\$1,349.10	\$94.44	\$94.44			
	10/2/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090212	\$21,611.65	\$2,161.17	\$2,161.17			
	10/2/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090215	\$41,122.20	\$4,112.22	\$4,112.22			
	10/2/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090216	\$6,599.50	\$659.95	\$659.95			
	10/3/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090314	\$3,250.20	\$227.51	\$227.51			
	10/6/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090613	\$58,181.50	\$5,818.15	\$5,818.15			
	10/6/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090614	\$14,277.20	\$1,427.72	\$1,427.72			
	10/8/2015	% of Sales Transaction Invoice		3090810	\$830.90	\$41.55	\$41.55			
	10/12/2015	% of Sales Transaction Invoice		3091215	\$14,378.95	\$1,437.90	\$1,437.90			
	9/3/2015	% of Sales Transaction Invoice		308038	\$2,930.15	\$205.11	\$205.11			
	10/2/2015	% of Sales Transaction Invoice		309028	\$15,460.90	\$1,546.09	\$1,546.09			
	9/3/2015	% of Sales Transaction Invoice		308039	\$51,495.65	\$5,149.57	\$5,149.57			
	10/2/2015	% of Sales Transaction Invoice		309029	\$920.80	\$46.04	\$46.04			
	9/10/2015	% of Sales Transaction Invoice		308109	\$29,492.50	\$2,949.25	\$2,949.25			
	10/9/2015	% of Sales Transaction Invoice		309099	\$3,649.25	\$255.45	\$255.45			
	9/11/2015	% of Sales Transaction Invoice		308116	\$32,116.10	\$3,211.61	\$3,211.61			
	10/10/2015	% of Sales Transaction Invoice		309106	\$25,676.35	\$2,567.64	\$2,567.64			
	9/16/2015	% of Sales Transaction Invoice		308166	\$8,251.90	\$825.19	\$825.19			
	9/18/2015	% of Sales Transaction Invoice		308185	\$9,689.80	\$968.98	\$968.98			
	9/18/2015	% of Sales Transaction Invoice		308187	\$11,329.30	\$1,132.93	\$1,132.93			
	9/23/2015	% of Sales Transaction Invoice		308237	\$4,922.20	\$344.55	\$344.55			
	9/27/2015	% of Sales Transaction Invoice		308277	\$3,972.10	\$278.05	\$278.05			
	9/28/2015	% of Sales Transaction Invoice		308284	\$64,250.55	\$6,425.06	\$6,425.06			
	9/30/2015	% of Sales Transaction Invoice		2083113	\$5,125.65	\$512.57	\$512.57			

查看详细的佣金信息和报告。

灵活、自适应的审批流程

Oracle NetSuite 激励管理模块提供多种方法供您处理和审批佣金支付事务：

- 在客户开具发票或付款时立即触发佣金计算。在 NetSuite 中，销售订单一经批准即会触发佣金计算。
- 由销售经理和会计共同审批佣金金额，或者仅由销售经理审批。
- 允许在佣金审批流程中手动覆盖相关数据。
- 佣金获得批准后，即可在 NetSuite 中通过应付账款或者集成的自动化薪资处理流程进行支付。
- 发票变更导致的超额支付或支付不足将作为借项或贷项计入下一个支付周期。

销售佣金报告和分析

Oracle NetSuite 为销售人员、销售运营以及财务人员提供全面的报告和分析：

- 让销售人员能够预测佣金收入，并直接在销售仪表盘和销售自动化 (SFA) 活动中查看摘要级和明细级佣金报告。
- 简化销售渠道的薪酬管理，甚至允许合作伙伴通过在线合作伙伴中心查看他们的销售佣金。
- 确保销售人员、销售运营和财务人员能够通过基于角色的实时仪表盘和报告监视销售趋势、配额完成情况、完成分布情况以及摘要级和明细级佣金数据。

要了解更多信息，请联系我们

☎ 免费咨询热线：400-610-6668

✉ 咨询邮箱地址：SALESINQUIRY_CN@ORACLE.COM